

POS机低于0.6%费率？能不能刷？现在就给大家讲讲

现在市场上各种"刷"可以说是泛滥了，各种免费送，而且各种费率都有，这其中是否有什么"猫腻"

不知道大家有没有听说：不能刷费率低于0.6%的POS机，知道为什么吗？

大家如果想系统的了解为什么，想成为一个专家不被忽悠，就请花几分钟看完。

首先，普及一些简单的基础知识：

你有没有这样的经历：你去消费，当你结账时，店员会隐晦地和你说，"今天POS机正好坏了，所以请你付现金吧。" 为什么？

因为你刷卡，商家是要付一定比例手续费的。比方：你今天晚餐吃饭，在饭店刷卡消费了1000元钱。但其实，商家是拿不到1000元的。

商家拿到手的是994元，付了6元手续费。

这也是有些商家会要求顾客加收手续费的原因之一

那所谓的"手续费"去哪了呢？分别是发卡行、银联和收单机构这三方收取的

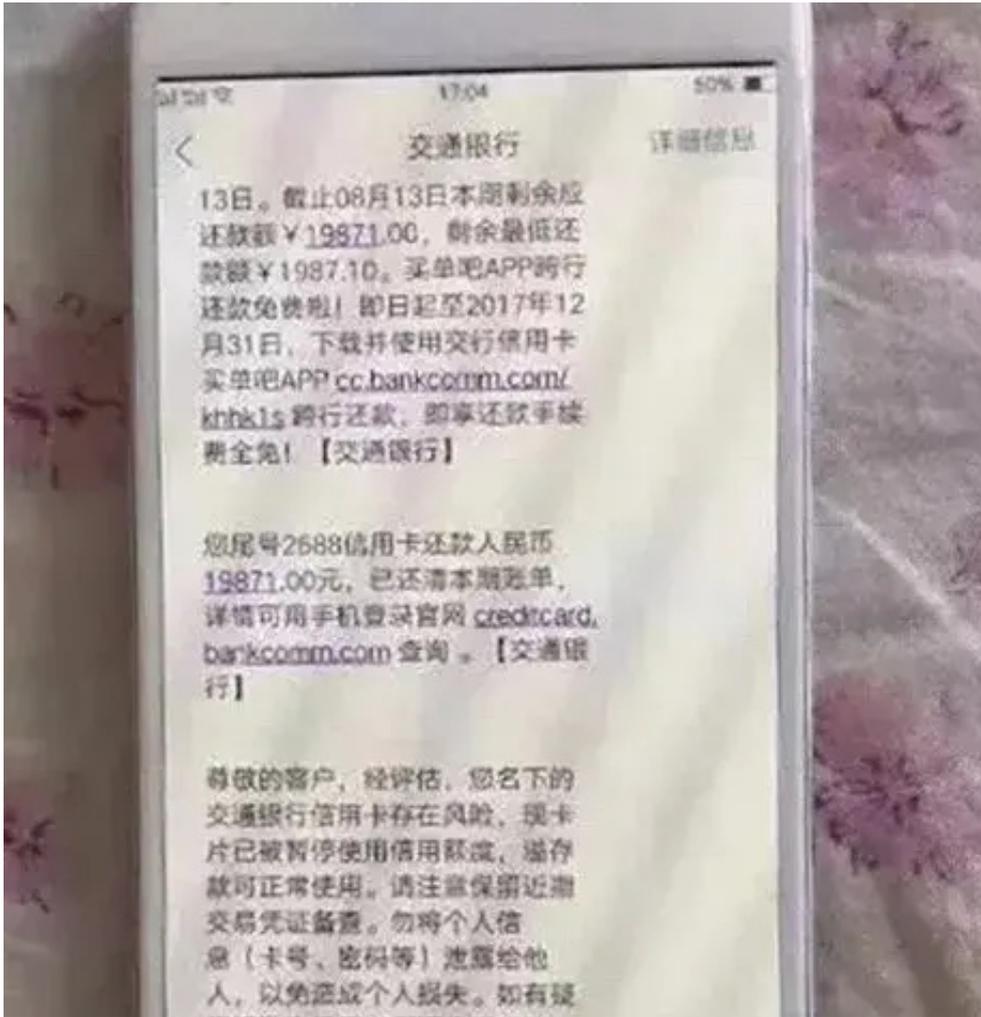
也就是说，费改之前，商家会支付0.78%的手续费，三家分钱的比例是7：1：2

发卡行：0.55%

银联：0.08%

收单机构：0.15%

但是，刷卡手续费的费率在2016年9月6号以后进行了调整。并且整个系统分成比例也有变化，原先发卡行，银联，收单机构，三方7:1:2的分成比例已经被打破。



还有一种情况，跳码机、线下跳线上：你明明刷的是0.6%标准机。但是最后却没有拿到积分。这有可能是“跳码机”因为现在的竞争十分激烈。支付公司的利润也非常之微薄。甚至低到亏本，所以他们就会想办法吃掉你的钱。明明你刷的是0.6%机器，线路切换时却切到低费率甚至0费率的机器（如公益类）；这样他就吞掉了你一笔钱。你明明刷的是餐饮类商户，最后小票显示“XX学校”“XX医院”

套码跳码一直存在，现在很多套用网上交易，即线上快捷支付通道，有卡友称：最近某刷5000元以上交易跳优惠类，5000元以下跳线上快捷。线下费率高于线上太多

其实很多手刷公司如果不跳就没法去和市场同类产品做竞争，代理会嫌弃产品费率太高不好做市场，无法快速拓展市场，所以这就引起了低费率竞争的恶性循环。

有部分手刷公司，很早之前就开始布局"跳线上快捷通道"，在系统记录下用户的信用卡四要素，有了四要素，不要刷卡，交易额度小（一般在大几千左右）甚至不要密码【理论上想扣款就能扣款】但为了怕用户担心太不安全，也为了防止监管部门发现，所以技术人员就要做到完美的让用户感觉不到"线下刷卡交易"变成了"线上快捷交易"。

自96费改后开始，明文规定刷卡费率不能低于0.6%的，但是很多公司为了抢占市场，推出低费率来使用户注册使用，殊不知背后的阴谋，为了自己的用卡安全，远离低费率（羊毛出在羊身上）。

看了上面三个机构分钱的具体原因和数量，相信你已经明白，费率固定了0.6%，银联的费用不可能减少，固定成本；银行的费用如果减少了，对卡不利，降额封卡；收单机构硬性支出的成本，改不了。以上两项硬性支出加起来，不算收单机构的成本就是0.52%左右了。那么市面上低于0.6%费率的POS机是什么情况？

我们在市场上经常可以看到一些0.58%、0.55%甚至0.50%的机器，可以想象他们的第三方支付公司、收单和代理商们不仅完全没有利润，还会亏钱。加上公司运营成本、人员成本、售后服务，这些都是要资金的。商家不是慈善家，不赚钱肯定是不可能的。所以，这些低费率的机器，都会悄悄跳到公益类、优惠类的商户来减少成本，从中获取利润。他们挤走的是银行的利润，归根结底是银行的收入变少了，所以最终商家仍然有利可图，而受到伤害的只能是卡的使用者本身！

换位思考一下，如果你是银行，免费给客服办了卡，提供了各种活动、羊毛以及免息期，结果客户天天刷这些优惠类、公益类商户让银行亏钱，你会怎么办？

收单机构、支付公司、代理机构不是慈善家，银行也不是，所以降额、封卡才是最直接、最行之有效的方法和结果。所以低于0.6的机器刷多了容易伤卡、降额、封卡、关黑屋

其实pos机比的不是谁的费率低，再低一万块钱也差不了几块钱；也不是比谁的机器便宜，再便宜也抵不上资金安全的事。

便宜的机器和费率，出现问题没售后真的很麻烦，尤其是跟钱挂钩，要是不到账就

不是几块钱的事了！这点钱跟你的信用卡封卡降额相比，孰轻孰重自行斟酌！至于那些寻找"无损"路子的，我只说一句，最后受损的都是自己。

\*文章内容仅供参考，具体需根据实际情况考虑

如果你还想了解更多支付相关信息，可以加入交流群，后台私信小编拉你进群，后面我们会分享更多选卡、办卡、提额、优惠等内容，千万别错过哦~