

## 『壹』 瑞波币被下架，恒星币能翻身吗

自瑞波12月被美国证券交易委员（SEC）正式指控瑞波公司和2名高管进行了高达13亿美元的未注册证券发行之。瑞波币#XRP#就从0.6美元腰斩到不到0.3美元了。而且国际大所如bitstamp,coinbase也纷纷公布要暂停XRP交易或下架XRP。瑞波从巅峰跌落深谷。人们纷纷猜测，SEC下一个目标会是谁呢？

人们猜测非常有可能是 恒星XLM或是柚子EOS。

恒星币XLM与瑞波币XRP都有同一个爹，那就是创始人Jed McCaleb。从功能上来讲，我们可以认为是相似的。第一版恒星代码压根就是复制的瑞波。第二版更换了共识算法并在功能上与瑞波有了比较大的区分，但在支付和发行资产方面依然是重合的。

如果恒星与瑞波一样，那下一个肯定倒在SEC枪口下的就是恒星了。但恒星与瑞波有很大的不同：

瑞波对接的是大银行和大机构，金融巨头勾搭在一起，很容易内幕消息交易啥的。而且瑞波为了推广，经常搞利益输送。比如早期给交易所和银行一送就是上亿个XRP。而恒星一开始就说要做普惠金融，要去第三世界国家，去非洲帮助穷人。为此还真的在尼日利亚折腾了几年。虽说效果不咋的，最后市场还是靠欧美和东亚才有起色的。但这种做社区和小额支付的牌子还是打出来了。

瑞波是由商业公司运作的，所以是个盈利性的企业。有动力和动机去拉盘卖币。而恒星是由恒星基金会（SDF）运营，是一个非营利组织。所以从管理角度来讲，恒星要好很多。因为以太坊也有以太基金会，以太坊是SEC认可的非证券类型代币。

从币的总量来讲，瑞波有一千亿，大部分在瑞波公司手里，是极度的中心化。而恒星基金会在2019年大胆地销毁了550亿XLM，使得恒星总量只有500亿。以实际行动降低了恒星基金会在币的分配上的中心化程度。

在节点上，恒星也非常有利。因为恒星的共识算法特意为公链和设计，因此目前恒星的共识节点分布很合理，大部分的节点是由社区控制。而瑞波算法更像是联盟链，瑞波公司疯狂地加社区节点有点“此地无银三百两”的感觉。社区也认为增加节点是为了应对SEC才做的改变。

所以，我们可以看出恒星即使被指控，也能拿出非常强大的理由来辩护。从币的分配、节点的分布、社区的治理上都有非常可靠的证据和行动。而瑞波的证据就十分的苍白。

从市场上也可以反映出，恒星的价格相对瑞波从不到三分之一变成现在的接近三分之二。如果瑞波倒下，恒星币能扛住指控的话，将迎来春天。瑞波这次被指控也给了恒星币的应对时间。可以视官司进展改进社区治理。决定瑞波命运的三次官司

那对于瑞波的持有者来说要不要跳车呢？现在的利空大部分都出了，但可以预计的是还会有其他交易所跟进下架。因此，如果舍不得瑞波币，也要做好再一次下跌的准备。一切都取决于官司进展。虽说和解的可能性更大，但中间还是会有波折的。以波段为主，但要留底仓。因为如果和解，或者瑞波公司不得不销毁部分XRP的话就会有非常大的反弹。

恒星的持有者就比较开心了，天塌下来，由高个子的瑞波先顶着。安全垫比较足，可以继续持有。还可以有市场替代的好处。

总的来说，瑞波被指控，对恒星来说是一个不错的机会。也许恒星社区期望的与瑞波一比一，甚至超过瑞波在2021年就能实现。

## 『贰』 现在还有虚拟货币吗

作为虚拟货币的典型代表，比特币的大跌，直接或间接的影响了相关产业。玩家身家缩水、矿机论斤卖等新闻层出不穷。由于投资者对于虚拟货币的投资，变得谨慎，市场处于低迷状态。玩家面对萎靡的市场，又看不到投资的希望，所以，难免会觉得虚拟货币没有未来。但是，同样有玩家在低调的进行抄底，认为比特币为首的虚拟货币，极具投资价值。

任何一种货币的本质价值，是其可以作为衡量其它事物的价值刻度，具有稳定性。而这里的虚拟货币，不是游戏币，而是如同比特币的数字加密货币，底层使用的是区块链技术，具有去中心化、信息不可篡改、匿名等特点。目前以比特币为首的加密货币，承担不了货币的属性。这样就下结论说没有价值，还不够公正。

在币圈里默认达成一种共识，就是比特币类似现实世界中的钻石。钻石的价值是商人赋予的，并获得了大家的共识，钻石可以象征爱情，具有了实用属性。开采钻石和黄金同样需要消耗大量的成本，但就是应为消耗了大量的成本，才确保了其内在价值的恒定，随随便便就可以获取的资源，很容易就发生通货膨胀。

2018年的下跌让投资者回归理性，其实有利于让币圈向规范化发展的，现在先不管数字货币真的有实用价值，这次的资本收割，让投资者进一步明白到风险管理的重要性。币圈和互联网金融，让投资者看到有利可图，就不用思考地投资进去，吃亏的最终是自己，这个熊市能否让投资者认清币圈的本质，还是个未知数。不过币圈日后发展还是需要政府规范，还有平台和项目的正规运行，当然这个都有有资本的

支持才可以让币圈有系统良性的发展下去。所以说，资本流出是比特币大跌的最大原因。

### 『叁』 xrp是什么

xrp是瑞波币，是Ripple网络的基础货币，它可以在整个ripple网络中流通，总数量为1000亿，并且随着交易的增多而逐渐减少，瑞波币的运营公司为Ripple Labs（其前身为OpenCoin）。

瑞波币是ripple系统中唯一的通用货币，其不同于ripple系统中的其他货币，其他货币比如CNY、USD不能跨网关提现的，换句话说，A网关发行的CNY只能在A网关提现，若想在B网关提现，必须通过ripple系统的挂单功能转化为B网关的CNY才可以到B网关提现。

### (3)xrp下架是真的吗扩展阅读

瑞波币能让小型企业在几秒钟内就能收到客户的汇款，不管这个客户在地球上的什么位置。如今，Ripple 只需3天就能完成从消费者的信用卡到一家小型企业的银行账户头的转账过程。这种迅速到款的特性对管理企业的每日现金流有很大帮助。

由于Ripple的转账手续费低到可以忽略不计，为了保证竞争力，信用卡公司将有很大可能降低它们的转账手续费，从而使得小型公司在这方面的支出相应减少。信用卡交易费对现在的小型型企业来说极不合理。大型企业可以得到更多的优惠，小型企业却难以享受同等的待遇。

### 『肆』 bsv是什么币

BSV(Bitcoin Satoshi Vision)是遵循中本聪白皮书原始设计和协议稳定的比特币，实现原定的大规模链上扩容愿景，旨在成为全球通用的点对点电子现金与价值数据传输网络。

Bitcoin SV中的“SV”是Satoshi Vision(中本聪愿景)的缩写。Bitcoin SV提供了一种全新的全节点比特币现金(BCH)实现方式，旨在实现中本聪(Satoshi Nakamoto)最初在其比特币白皮书中所设定的愿景。

与其他竞相对比特币作出不必要变更的竞争性比特币现金(BCH)实现方式不同，Bitcoin SV的开发规划路线图在于恢复中本聪的初始协议、保持协议稳定性、进行大规模扩容、继而允许大型企业放心地在稳固的比特币现金(BCH)基础上开发创建项目活动。

## 拓展资料

### BSV是什么币主流币吗？

BSV是主流币。Bsv的诞生刚好刚上市圈18年底的大熊市，币价先是从最高点117腰斩到了67美元，到了十二月下旬伴随着比特币的超跌反弹，bsv直接V型反转破新高到了129美元，(前期市值低)而当时的比特币是从底部的3100反弹到了4000。

之后在2019年的4月15日，由于cws和cz的外部纠纷，币安宣布下架Bsv，币安交易所的地位大家应该清楚，此事件一出，几乎洗掉了绝大部分的投机玩家，人们一度认为bsv要凉了，币价直接从70多跌到了历史大底49美元。

之后经过一段时间的横盘到2019年的5月21日晚上，币价突然开始爆拉，短短一个小时就从最低位60美元拉到了195，整整翻了三倍还要多，之后又快速回落到了85美元调整再次上攻刷新第二个高位258，这也算是bsv第一次让人疯狂的行情了。

### BSV币未来价格的市场预测：

钱包投资者是顶级的加密货币预测网站之一，众所周知，它对每种硬币都给出了保守的预测。但在这种情况下，他们预测BSV可能在2020年底飙升至325.116美元，并在五年内飙升至530.720美元。

加密评级已为BSV价格预测了六个月和一年。他们预测，在六个月内，BSV可能升至657.24美元，涨幅约为108%。到2020年底，BSV估计已达到980.41美元，这似乎是一个乐观的预测。

Gov Capital曾预测BSV可能会比今天增加一倍。他们预测，BSV在一年内可能会达到645.267美元。根据该网站，在5年内，BSV可能会飙升至\$3275.132。

根据《交易野兽》的数据，到2020年底，BSV可能高达293.167美元，到2021年达到328.31美元，到2023年达到564.71美元。2020年的最低保守价格可以为199.35美元和2021年的223.53美元。

比特币SV Genesis协议更新发生在2020年2月4日，而一周前BSV节点1.0.0的更新版本已经发生。此次升级将对块大小施加硬性限制，并且正在酝酿许多共识更改，其中一些更改包括恢复功能和更改数字脚本类型。到2020年底，BSV可能会有各种各样的进步，最高可能达到500美元。

BSV社区非常活跃，他们对即将到来的ATH感到乐观。到2023年，BSV可能会排名

上升并可以击败比特币现金和XRP，以确保在市值方面排名第三。BSV正在努力成为最大的比特币分叉。尽管有关于BSV进行数据处理的传言，但它从未被隐藏。克雷格·赖特(Craig Wright)以备受瞩目而闻名，因此被称为BSV。到2023年底，BSV可能会达到600美元。

未来五年，BSV可能会经历无数进步。白皮书类似于比特币，因此大多数交易者可能会将其视为比特币的替代品，因为他们可以以比比特币低得多的价格购买BSV，具有类似的功能和愿景。随着采用率的提高，2025年加密货币领域将取得更多进步。到2025年底，BSV可能飙升至750美元。

bsv是什么币？通过以上介绍，相信大家对于bsv是什么币有所了解，对于投资者来说，是否投资BSV并不重要，重要的是在投资BSV之前，一定要对BSV有所了解，投资者可以通过BSV白皮书来了解BSV，只有有了基本的了解，投资者才能对症下药，毕竟，选币有风险，投资需谨慎。

『伍』 OK下架40个币种，你手里的币离归零又近了一步

昨日，OKEx发布公告，根据《OKEx关于隐藏TOKEN及下线交易对规则》，将下线第二批平台将流动性及交易量较差的TOKEN部分交易对，名单如下。

虽然OK方面解释，这并非等于完全下架，只是撤下一部分质量比较差的交易对而已，但基本等于下最后的通牒，如果近期无法逆转局面，真的要面临归零了。

但是现在连比特币都在这个价位趴着几个月了，逆势扭转局面恐怕也是痴心妄想。

归零潮，真的要来了。

2017年9月份之前，ICO异常火爆，仅仅一份白皮书，一个美妙的设想，一堆一般人看不太懂的区块链专业术语，就可以发币成功，上线少有低于5倍的，开盘直接大几十倍上百倍也不是什么稀奇事。

“如果有100%的利润,资本家们会挺而走险；如果有200%的利润,资本家们会藐视法律；如果有300%的利润,那么资本家们便会践踏世间的一切！”卡尔·海因里希·马克思在其著作《资本论》中如是说。

这句名言相信大家都有听过，超过300%的收益已经可以让人疯狂，那若是在币市中，随便几倍几十倍的收益呢？在币圈鄙视链中，二级市场炒币只是低段位韭菜的玩法。公募、私募、基石轮、天使轮，这些才是资深韭菜和庄家的最爱。

三个字母，就组成一个币，突然间就有了几亿的市值，市场上到底有多少这样的币恐怕没人说得清楚，而这些，绝大多数仅仅只是为了圈钱而已。

傻子躺赚，必有大患，就像今年曲终人散人走茶凉的币圈。

“100万一踏入币市，就赚了10万。现在利润还在，本金没了。”这是去年年末今年年初入场的韭菜普遍的状态，刚喝一口汤，还没看到一道正菜就散场了，还被留下来买单。

除去一些主流货币外，大部分Token都跌破发行价。

“现在的价格看起来很诱惑”，很多的币友是产生过这样的想法的，尤其是经历过大牛市的，此时看到了以往少见的价位，觉得机会来了，想着赶紧抄底，没准以后能暴富。

确实，就像被人看空多年的XRP会突然在年初咸鱼翻身，涨破天际，但这仅仅只是极小概率的事件，大概率的是，抄底了破发币，接近归零的币种，最终棺材本都打了水漂。

所以慎谈抄底，因为根本没有底，破发之后，还有归零。

早在8月10日，OKEX就发布了《OKEx关于执行隐藏和下线交易对的项目名单》。

紧跟着就下架了第一批约30个交易对。

而在稍早前的3月份，B网同样也下架了约82个币种。

韭菜们猛然惊醒，一直说没有什么能消灭去中心化的产物，却发现一个交易所就能让一个币归零。

事实上，币圈99%的项目都是没有实际的落地应用，没有商业意义，也就是只是个空气币，传销币。

在大牛市中，还能有热钱去炒作，但在熊市中，大资金早早就抓紧套现离场了，等待韭菜的，只是一个血淋淋的大清洗，将会有更多的归零币出现，归零跑路将成为币圈今后一段时间的常态。

也许哪一天，你会发现手中某个币的官网突然变成了这个样子——

除了李笑来老师的PressOne这种币圈奇迹以外，每个项目都有白皮书，学会看白皮书是一个韭菜应该具备的自我修养。

通常白皮书会披露币种项目的团队资料、技术背景、使用场景、未来发展空间等。仔细看完白皮书，对该币种项目有一定的认清，尤其是现阶段来说，未来可能的发展前景或许更值得关注，还有就是技术背景。

其次，该币种项目是否解决了某个行业的问题，产品需求是否真实存在，若项目不能清晰描述相应场景的解决方案，专门讲假的设想，天马行空，那基本上就是空气币项目。

再次，要看项目的技术能力，区块链能够火爆，带来的新技术新概念是原因之一，区块链的特点是去中心化、可追溯、不可篡改，项目的技术能力是否符合，是否有创新，是否有开源，用是否需要数据存储，是否有可以信任的第三方等等。

最后，查看币种上架的交易所及其交易量，一般有一定规模或知名的交易所对项目审查力度会比较大，如果是小型交易所甚至是没有听过的交易所，其风险自然就不言而喻了。

如果没有把握操作和决定，可以暂时套现离场，或者选择持仓市值前10的主流币种，把一切都交给时间。

目前币市熊市仍未有结束的倾向，或者说以往市场的泡沫太大，现在回归其本身应有的价格，价值回归带来的熊市中，很难从币种的估值中猜到市场的底部，因为就算世界最顶尖的经济学家都难以计算其实际估值。

『陆』 大神帮看看笔记本，神州P65xRP二手配置。值俩千吗

1.这个价格不贵，如果硬件检测没有问题的话。

『柒』 xrp瑞波币会归零吗

会。

公司关停且所有节点全部被关停，那么瑞波网络也就意味着被彻底关停和封杀，彻底停止运转，大概率瑞波币自然而然也会下架归零。

瑞波币在这个瑞波网关中基本没有任何作用，瑞波币赖以生存的用处几乎可以说是零。

『捌』 站在风口上的“猪”

在比特币一飞冲天之后，以太坊也紧随其后。主流币轮番上涨，市场一路高歌，山寨币也开始抬头，公链的春天真的来了。

“只要看准风口，猪站在上面都能飞。”  
要是说，2020年是主流币的主场，那么2021年就是属于山寨币和公链。

比特币的总量不过2100万枚，而以太坊究其根本是一种智能合约，泰达币只是一种稳定币，全球前三大币种的可投资量都没有那么多。

当投资机构和对冲基金涌入数字货币市场会带来不小的冲击，想看清楚市场就得先问三个问题：钱会流向哪？之后会有什么结果？我能做些什么？树大招风，抛开前三位币种来看，XRP已近跌落神坛，Dash也即将被Bittrex下架，总体来说虽在上涨，但能否能扛得住监管，还是一个问号。

所以除了这些存在不稳定因素的主流币，用户更应该将目光看向那些未来潜力更大的成熟公链项目。首先，存在时间要久，尽力过熊市的考验，牛市才能站得稳。其次，应用场景要大，公链的价值就在于流动和应用。最后，就是团队要靠谱，不仅会说话而且会做事。

综合下来，最看好的还是GST。项目在2018年由资产管理公司、意大利罗斯柴尔德银行、金地区块链共同推出，经历过熊市的低靡也见证过牛市，在其发展过程中拥有六大应用场景，其中就包括了支付、游戏、一键发链发币、理财、挖矿以及线上直播。GST沉淀了两年多，基本面稳定，同时在共识层又拥有一群忠实投资者，在赚钱的同时一起建设GST。

在2020年，GST推出了相关的矿机，并授权了凡社区在大陆进行销售，但是单个矿机成本高、电费托管费复杂等一系列问题，把部分投资者拒之门外。

为了让更多投资者能够进入矿圈分一杯羹，了凡社区推出了一个名为“月月猪”的产品，将GST矿机化整为零，然后将矿工位进行租赁，收益和矿机的挖矿情况都能在APP上直接了解到，在让大家赚钱的同时再赚到币，巩固了GST项目的基本层，同时也让更多的用户参与建设GST共识层。

用户参与投资，在获得收益之后，就会产生“蝴蝶效应”。这也意味着，用户能够获利，而后就会带动周围的人参与并投资，越来越多的人就会加入GST共识层。一旦圈内识别度上去了，用户又确实能赚钱，那么共识层就自然而然就扩大了，而币价上涨只是时间问题了。

经济基础决定上层建筑，在基本面发展稳定的同时，向上发展共识层，共同为GST的未来发展出一份力，从而达到推动币价，自己获得更多收益的目的，这又何乐而不为呢？

是坐以待毙，还是站起来一起努力，如何选择答案显而易见。在那么多条路上，你选择了最轻松的，那么你注定与赚钱无缘。

了凡社区为了进一步扩大GST的共识面，让更多的用户参与进来，主动的降低了GST挖矿门槛，并且采用租赁方式，在产品到期后将“本金+收益”一并给到用户，这样用户就不用再想回本周期是多少，直接赚钱又赚币。

截至目前，月月猪首期收益已陆续到账，投资者们也开始争相复投，毕竟世界上如果有比赚钱更快乐的事情，那就是用自己赚的钱，去赚更多的钱。

GST是如此，月月猪亦是如此。