

最近公链项目爆炸式的层出不穷。相信很多人都对公链项目和概念感兴趣。但是市场上的公链项目很多，挥霍的吸引力越来越大。我们如何分析公共链的价值并发现“潜力”公链？

本文将教你从公链经济机制不可能三位一体和技术机制不可能三位一体两个方面来分析一个公链的价值。另外，我们准备了目前市场主流的10条公链，以及链上TVL(总锁定值)和数据的查询方式。你可以把它作为课后练习。

公链作为整个行业的基础设施，一直以其价值上限高而受到众多投资者的青睐，而今年以来，公链项目爆发，参与其中的人获得超额收益。也使得公链板块的项目备受公众关注。

然而现在市面上知名的公链项目多达四五十种，各种类型的公链也在不断的发展。在这种情况下，作为投资人，如何找到潜在的公链？

？或者如何专业的分析自己看到的公链项目？我们知道“不可能的三位一体”区块链：分权、安全和效率也制约着所有的公链项目。

。几乎所有的公链项目在开发的时候，都需要根据自身的特点对三者进行排序，或者在其中找到一个平衡点，这样开发出来的公链才能满足市场需求，建立自己的竞争优势。

根据“分散化”参与门槛越低，参与的人越多，达成的共识越多，更有利于去中心化。去中心化对整个公链网络有很多好处，容错性强，不易被攻击，数据不可篡改，会吸引更多人参与到生态建设中来。，让公链的价值也水涨船高。设置参与阈值的方法有很多，比如对每个参与的共识节点的网络带宽最低配置设置一个限制，不高于20Mbps。

根据“安全”公链是否需要所有节点的同步和验证，很大程度上决定了公链的安全级别，因为在公链网络中，其正确性和安全性依赖于部分节点的背书。比如在基于PoW的链中，每个矿工在挖块的时候都需要保证是正确的。可以说，全网每一个节点都帮助用户防止非法交易；在基于PoS或DPoS的链中，是超级节点认可块的正确性。所以相对来说，基于PoS或DPoS的公链比基于PoW的公链有更多的安全弱点，但由于其块确认时间相对较短，性能相对更高，这是高安全性和快速确认时间之间的权衡。

根据“效率”；最后，事务的平均吞吐量，也就是TPS数据的大小，可以用来看到一个公链项目的效率和高性能。高性能公链可以在单位时间内快速处理更多的交易，从而承载更多的项目和更丰富的生态。目前，对于不可能的三位一体，每个

公链项目都要给出自己的方案。比如SOL、LUNA等高性能的公链，注重效率；ETH1.0重在去中心化；Flow、Diem等新资产公链注重安全。

现在的市场，没有绝对的优势，或者说绝对的正确。只要这个公链生逢其时，或者它的技术特性与目标受众结合得更好，就是好的公链，它的价值就爆炸了。比如今年#039；NFT和其他狂热。需要更快的交易速度和更低的gas，高性能的公链项目趁机迅速崛起。

如果你看到一个公链项目声称自己TPS很高，可以无限扩展，那么你需要看看它在不可能三位一体中放弃了哪个角落。

？而它所宣称的点是否符合当前的市场需求，它所放弃的点是否会对它未来的所作所为产生致命的影响？大致可以看出这个公链项目是否靠谱，未来是否有爆发的可能。

经济机制不可能三角：被设计的未来

如果说技术不可能三位一体的解决方案是一个公链项目成功的基础，那么经济机制的设计就是公链项目的上层建筑，很大程度上决定了整个公链系统的上限甚至成败。

公链项目经济机制设计不可能的三位一体是公平、增长和盈利。不同的公链经济机制设计就是在这三个维度中来回选择寻找平衡点，然后时间和尺度会放大这些微小的设计差异，从而影响一个公链项目的开发速度和上限。

根据“公平”，不同的参与者(矿工、早期投资人、核心团队、开发者、后期投资人)是否有相同的机会或概率参与主网代币的发行和分配，是否有人拥有特权？。虽然公平是一件很主观的事情，但是很难有绝对的公平。但作为一个公链项目，如果能够公平合理地设计挖掘、持有、投票治理的机制，对于社区建设、吸引用户和潜在用户将起到巨大的作用。这些都是公链项目成功的关键因素。

根据“成长”，提升公链项目价值的途径主要有两种：一种是通过自身明确的价值锚定和生态构建来提升价值；一种是依靠市场环境的价值溢出，也就是超级牛市。明显地第一种可以持续很久，价值上限更高。从第一点来看，一个公链项目的成长性体现在这几个方面：发行速度，即公链项目代币的通货膨胀率是否合理

；抵押和仓库锁定机制是否合理。，并能吸引用户长期参与；早期投资者获得代币的成本是否过高，会导致高质量的项目没有“成长”，因为后来者需要更高的成本来参与其中，这显然不利于项目的长远发展。

根据“盈利能力”团队盈利是最重要的内涵，手段主要有：区块收税、早期投资人投资、前期挖掘、治理、捐赠、自制矿池、矿机、超级节点等。团队要想养活自己，对投资人负责，就得把团队如何盈利放在重要位置。但作为公链经济机制的设计者，如果把团队的利润放得太重，就会抑制用户和合作伙伴的收入，从而造成无人参与的尴尬局面。因此，团队的设计的盈利能力需要综合考虑，平衡团队、用户、合作伙伴等各方的利益。实现双赢和长远发展。

和不可能三位一体一样，几乎所有的公链项目在设计自己的经济机制时，在上面的三角形中最多只能占两点。经济机制的设计不仅反映了项目团队的价值观选择更重要的是，可以直观地看到项目后续发展的关键点和重要发展节点。

最后需要强调的是，区块链整个行业还处于一个初生的混沌状态，公链项目也是如此，所以作为参与者会有很多非理性的因素。

最重要的是要有自己的独立思考，做出自己的判断。

结语

在行业初期，公链项目无疑会成为主角，其发展速度和成熟度。

，将在很大程度上决定整个行业的发展速度和成熟度。接下来的市场，可能会有更多的公链项目被开发出来，被市场认可，这样自身的价值也会水涨船高。