

大家好，今天给各位分享比特币市值降价的一些知识，其中也会对比特币市值下降进行解释，文章篇幅可能偏长，如果能碰巧解决你现在面临的问题，别忘了关注本站，现在就马上开始吧！

本文目录

1. [显卡为什么降价了](#)
2. [显卡会掉价吗](#)
3. [比特币矿难了，为什么显卡还不降价？](#)
4. [比特币会归零吗？](#)

显卡为什么降价了

现在显卡降价的原因主要是由于很多奸商囤货造成的。过去一些高端的30系列的显卡都被用于深度学习。因为单独一张5000块钱的显卡，一天可以产生30块钱的收益，很多人就入坑了。

现在随着以太坊的价格跌破了历史最低，会有很多奸商把卡掏售了，使得整体平台显卡降价。

显卡会掉价吗

会掉价，显卡升级非常快，所以基本一年时间以后就淘汰了，这种情况下就不值钱，所以显卡不要大批量采购，用一个买一个就行了。

比特币矿难了，为什么显卡还不降价？

在Q1季度售出170万张矿卡之后，全球矿卡市场在Q2季度形势急转直下，从一些显卡厂商的业绩来看，4-6月份显卡销量暴跌，而AMD、NVIDIA的显卡部分地区销售也下降了50%。对游戏玩家来说，矿卡崩盘终于可以让游戏显卡市场恢复正常，AMD、NVIDIA这段时间以来也确实在推动显卡回归游戏市场，显卡的供应也稳定了，价格也在下降，但游戏玩家似乎并不买账，面对显卡降价他们认为显卡降的依然不够多，还是比发售时高，那么显卡价格为什么降不下来呢？

对于显卡降价，此前德国Computerbase网站统计了去年12月4日以来到今年7月份4日的AMD、NVIDIA各档显卡售价，在过去的6月份，AMD、NVIDIA两边的显卡都在降价，最低也是价格持平，说明显卡价格不再涨了，只能往下降。

但是与去年12月4日相比，统计的11款显卡中，降价的只有3款，持平的1款，依

然有7款显卡的价格高于去年12月份，RX560显卡现在143欧元的价格比去年底的111欧元还是要高出29%，RX580、GTX1050Ti、GTX1080Ti、GTX1060也高出7-11%不等。

这一点也似乎可以印证游戏玩家对显卡降价不买账的原因，那就是显卡降价依然不够狠，比Q1季度的高峰价格是降低了，但是依然没有降至之前的水平，更别说两年前显卡发布时的价格了。

对于显卡降价的复杂性，之前的分析主要是看需求及供应，意大利bitchips网站提供了另外一个角度，他们分析了显卡从GPU生产到显卡生产再到后面的一级级代理、分销产业链，得出的结论很有意思。

首先来了解一些基本知识，GPU供应商（AMD、NVIDIA）将GPU芯片卖给显卡OEM厂商，GPU核心的价格与晶圆代工与芯片产量有关，在加上厂商自己决定的一小部分盈利空间，这就构成了GPU核心的售价。一般来说，GPU核心的价格在生命周期内不会变化，除非有特殊情况，比如ATI RageXL这种古老的GPU核心，现在还在服务器主板上使用，这种GPU的价格多年来大幅下降就是因为生产成本大大降低。

假设一款GPU核心的价格是60美元，显卡制造商在此基础上赚取20美元利润，因此GPU价格为80美元，如果生产成本降低了10美元，那么可能推动GPU价格降至70美元，也有可能是保持价格不变，厂商的利润提高到30美元，这一切都取决于市场需求。

OEM厂商以固定价格购买GPU芯片（视采购量多少有可能会有一些折扣），OEM厂商制造出标准版显卡，制造商确定的价格叫做MSRP厂商建议价。

即便市场需要特定类型的显卡，OEM厂商也必须以合理的价格出售给经销商，在营销的第一级上，通过需求赚钱的可能性很小，除非跳过分销商直接销售给用户。

一旦显卡进行国际经销，那么就必须接受各种必要的修改，而国际经销商会根据需求提高显卡的价格，然后再由大陆经销商定价，最后再由全国经销商定价，在这三个过程中显卡价格可能翻倍。

一旦投机泡沫结束（比如矿卡崩盘），那么问题就开始了，显卡分发链中的最后一个环节的情况是最糟糕的，因为他们要想不承受损失就必须高价卖出显卡，同样地大陆经销商也需要如此。一旦这些环节出现问题，根据经典的Demand and Offer供需法则，国际经销商就需要开始降价。

上游降价之后，经销商就有机会用最新的价格采购显卡，这时候他的成本要比其他的大陆经销商、全国经销商的价格要低，那他为什么要去赚钱的机会而去降价？

显卡销售是环环相扣，显卡价格逐级降低，总会有一些人想要赚一点钱，这就是为什么显卡价格不会迅速下降的原因，因为总有人准备轻松赚钱，但这就是商业。

PS：Bitchips解析显卡降价的角度是站在一级级商业销售环节上的，这个问题还真有可能存在，商场上总有人希望多赚钱，不会放过任何赚钱的机会，多级经销制度下就算前一级降低了价格，下一级经销商也不一定会把这个成本让利给消费者，就好比上面举的例子一样，60美元的GPU降价10美元，有的环节不是把最终产品降价10美元，而是把自己的利润提高到30美元，当然实际操作起来不一定是独吞10美元利润，可能是降价2美元，自己多赚8美元。

比特币会归零吗？

直奔主题，不会。

很多人认为比特币只是个庞氏骗局，没有任何价值，如果你前几年这么和我说，我可能会信，甚至于不会踏入币圈。但是时至今日，我们可以发现，比特币的普及速度其实已经超出了预期，很多大城市都开始拥有了比特币的ATM，在支付上也拥有了越来越多的应用，星巴克前段时间不就已经宣布允诺今年可以使用比特币购买咖啡么？

但在前几年，比特币是什么？是一堆信徒堆积起来的信仰，是暗网中洗钱的工具，这些在人们心理就是一个虚无缥缈的理想产物。然而从中本聪挖到的第一枚到2017年底将近19000美元的高度，这真的是一个空气币应该有的表现吗？

其实不然，我们现在很多人都只谈区块链，不谈虚拟货币，但你一定要记清楚一个事实：是因为有了比特币，人们才注意到了区块链这门技术，比特币是区块链技术的第一个应用，然时至今日，比特币也是区块链技术最成功的应用。在我们大力提倡区块链技术的时候，你能说比特币毫无价值吗？并不能

比特币的地位可以用现实世界当中的黄金来类比，但我并没有将两者划为同等的意思，当时的货币体系是围绕黄金来建立，而美元又与黄金挂钩，便有了布雷顿森林体系。而在币圈，比特币就是这个体系的核心和标杆，替代者也还没有出现的苗头，那么答案显而易见了，只要有币圈，比特币就不会消失，那币圈会消失吗？无论你有多反感它，事实就在那，即使是在熊市，它依旧再以别的方式扩张，更有越来越规范的迹象。

综上。

关于比特币市值降价到此分享完毕，希望能帮助到您。